Example- National Scholarship Program Application // Exemple de demande - Programme national de bourses d’études

\*\* Titles of organizations and specific events have been altered for the purpose of this example application.

**Describe a particularly meaningful volunteer role you have had during the past 5 years. How has it shaped your work in the philanthropic sector? 150-250 words // Décrivez un rôle bénévole particulièrement important que vous avez joué au cours des cinq dernières années. Comment ce rôle a-t-il influencé votre travail dans le secteur philanthropique? 150-250 mots**

A couple of years ago, I found myself working as a receptionist at a physical therapy clinic. It was through day-to-day conversations with many of the regular, severely injured clients, particularly those with Post Concussion Syndrome, that I recognized a need for a support group- so I founded one. The role of organizing and running a support group fell beyond my job description, but I felt the need so strongly that I volunteered my time to make it happen. To say that I was humbled and honoured by the experience is to do it a disservice. The intimate anecdotes, tears shed, and stories shared illuminated something that we so often lose connection to as fundraisers; that is, the cause is not the cogs that run the proverbial machine, the cause is the human experience. This sentiment has followed me through various volunteer positions and more recently, my full time position as a fundraiser in the philanthropic sector. Seeking firsthand experiences and conversations with the beneficiaries of my organization’s work is an active effort, but is one of my favourite facets of fundraising. My goal is to never lose sight of the “who” and “why” behind the work that I do.

//

Il y a quelques années, j’ai travaillé comme réceptionniste dans une clinique de physiothérapie. C’est dans le cadre de mes conversations quotidiennes avec des patients réguliers gravement blessés, en particulier ceux qui souffraient d’un syndrome post-commotion cérébrale, que j’ai réalisé qu’un groupe de soutien était nécessaire – j’en ai donc créé un. L’organisation et la gestion d’un groupe de soutien ne relevaient pas du tout de mes fonctions, mais le besoin d’un tel groupe était si évident que j’ai donné bénévolement de mon temps pour y répondre. Vous dire combien cette expérience a été un honneur et une leçon d’humilité pour moi ne suffit pas. Les anecdotes intimes, les larmes versées et les histoires partagées ont mis en lumière une chose que nous perdons si souvent de vue en tant que professionnels en collecte de fonds, à savoir que la cause ne consiste pas à faire tourner les rouages de la machine, mais bien à vivre l’expérience humaine. Ce sentiment m’a suivie dans divers postes bénévoles et, plus récemment, dans mon poste à temps plein en collecte de fonds dans le secteur philanthropique. Tenter de vivre des expériences et d’avoir des conversations avec les bénéficiaires du travail de mon organisation demande un certain effort, mais c’est une des facettes de la collecte de fonds que je préfère. Mon objectif est de ne jamais perdre de vue « pour qui » et « pourquoi » je fais mon travail.

**Describe a fundraising seminar, course, or event that you attended in the past 3 years and how you applied these learnings to improve your professional practice. 150-250 words / /Décrivez un séminaire, un cours ou un événement de collecte de fonds auquel vous avez participé au cours des trois dernières années et la manière dont vous mettez en pratique ces apprentissages pour améliorer votre pratique professionnelle. 150-250 mots**

I had the pleasure of attending a luncheon titled “The State of the Alberta Non-profit Sector- Report Launch” hosted by Calgary Chamber of Voluntary Organizations last November, and gleaned a couple imperative lessons from the experience. First, I learned of the dual purpose of these events- networking. Despite being new to both the profession and the city, I ended up meeting a ton people that day, some of whom I’ve kept in touch with, others not. The point is that I set that standard of making the most of an opportunity for myself, and continue to apply it every chance I get. Second, I was introduced to the idea and role of advocacy in the non-profit sector. When one of the panellists, Patti Pon, discussed advocacy I realized that it is absolutely something that needs to be at the core of my practice and would generate the most impactful work. I also listen to a podcast called The Small Non-Profit Podcast. On March 2nd, 2020 in an episode titled “Your case for support from the ground up”, proposal and grant writing were discussed. I learned that as a fundraiser, you never know whose hands your work will get to, and to try to provide an aspect for every corporate department: dollars for the finance team, punchy graphics for the marketers and compelling stories for the CI department. Finally, I regularly reference my notes from the AFP Fundamentals of Fundraising course since taking them a year ago.

//

J’ai eu le plaisir d’assister à un déjeuner-conférence organisé par le Réseau de l’action bénévole du Québec, en novembre dernier, et j’en ai tiré de précieux enseignements. Premièrement, j’ai compris que ces événements, outre leur caractère informatif, sont aussi propices au réseautage. J’entame ma carrière dans la profession. Ce jour-là, j’ai rencontré un tas de gens et j’ai gardé contact avec certains d’entre eux. Ce que je veux dire, c’est que je me fais toujours un devoir de tirer le meilleur parti de toutes les occasions qui se présentent. Deuxièmement, j’ai découvert la notion et le rôle de la défense des intérêts dans le secteur sans but lucratif. Lorsqu’une des conférencières a abordé ce sujet, j’ai compris que la défense des intérêts devait être au cœur de ma pratique et rendrait le travail plus efficace. J’écoute aussi l’émission en baladodiffusion « The Small Non-Profit Podcast ». Lors de l’épisode du 2 mars 2020 intitulé « Your case for support from the ground up », il a été question de la rédaction de propositions de subvention. J’ai appris qu’en collecte de fonds, on ne sait jamais qui prendra connaissance de votre travail et qu’il faut donc offrir quelque chose à chaque service de l’organisation : des chiffres pour l’équipe des finances, des graphiques attrayants pour les responsables du marketing et des histoires convaincantes pour l’équipe des communications. Je consulte aussi régulièrement mes notes du cours L’ABC de la collecte de fonds que j’ai suivi il y a un an.

**What are three fundraising related highlights of your career? 150-250 words // Indiquez trois faits saillants de votre carrière en lien avec la philanthropie et la collecte de fonds? 150-250 mots**

I have had the pleasure of beginning my career in fundraising with Junior Achievement of Southern Alberta. I love the feeling of being a part of a steadfast organization that delivers incredibly important programming. There is one program in particular that I am drawn to: an interactive career fair that brings high school womxn and womxn in the workforce together for a day of inspiring, candid conversation. At last year’s event, I intentionally stepped back and looked at the room of over 300 young womxn and 65 womxn representing careers in everything from architecture to zoology, and was overwhelmed by how special and impactful that experience is for both parties. I relive that moment every time I have the pleasure of talking with donors, existing and prospective, about the event. Another highlight of my (albeit short) fundraising career was my first "big" successful grant application. The process of grant writing is a labour of love, especially when working with government agencies that uphold high standards in details and requirements. However, knowing that I gave it my all, wrote with conviction, backed it up with facts, and was ultimately successful, has been one of the greatest (and most addicting) feelings of my career. Finally, as the daughter of a fundraiser, I have been able to assist my mother in her business and learn from her as a mentor. Sharing the title, career, and experience with her is truly something special.

//

J’ai eu le plaisir d’entamer ma carrière en collecte de fonds chez JA Québec. J’adore ce sentiment de faire partie d’un organisme qui offre des programmes importants. Un programme en particulier m’interpelle : un salon des carrières interactif qui réunit des étudiantes du secondaire et des femmes sur le marché du travail dans le cadre d’une journée de discussions ouvertes et inspirantes. L’année dernière, j’ai pris le temps de regarder la salle où étaient réunies 300 jeunes femmes et 65 professionnelles de divers domaines, depuis l’architecture jusqu’à la zoologie, et j’ai vu combien cette expérience était enrichissante pour les deux groupes. Je revis ce moment chaque fois que je parle de l’événement avec des donateurs. Un autre moment fort de ma courte carrière en collecte de fonds a été ma première « grosse » demande de subvention qui a été retenue. La rédaction d’une demande de subvention est un travail de longue haleine, surtout quand on fait affaire avec des organismes gouvernementaux qui appliquent des normes élevées en matière de détails et d’exigences. Le fait de savoir que j’avais tout donné, présenté des arguments convaincants et étayé mes propos par des faits pour finalement obtenir la subvention a été un des sentiments les plus agréables, et des plus addictifs, de ma carrière. Enfin, en tant que fille d’une professionnelle en collecte de fonds, j’ai eu la chance d’aider ma mère dans son entreprise et d’apprendre d’elle. Faire la même carrière et vivre la même expérience qu’elle, c’est vraiment spécial.

**What challenges have you faced in your fundraising career and how have you overcome them? 150-250 words // Quels sont les obstacles ou défis que vous avez eu à surmonter au cours de votre carrière en collecte de fonds et comment êtes-vous parvenu à les surmonter? 150-250 mots**

My fundraising career technically began on September 4th, 2019, so without a doubt, grappling with and adjusting to Covid-19 and all that has come with it has been the greatest challenge. I was just hitting my stride when the work-from-home order was issued and our organization decided to pause fundraising for the spring. Suddenly the people I was looking to for mentorship, my amazing director and CEO, didn't have answers. This disruption has left me without a sense of a “typical year”, although “typical” may very well be a thing of a past. I combatted these challenges by taking every learning opportunity that I could. I met with program staff to learn more about what we did and how it needed to evolve to survive the fallout of Covid-19. I connected with donors to hear their stories, how they were managing, and what they needed from us. I tuned in to dozens of webinars on fundraising, and topics like digital marketing and corporate culture. Ultimately, I used the slow pace of my own work as a chance to soak up as much knowledge as I could, knowing that the holistic understanding of our organization and its relationship to the greater sector would make me a better fundraiser when the time came again.

//

J’ai entamé ma carrière en collecte de fonds le 4 septembre 2019, alors il va sans dire que mon plus grand défi aura été de m’adapter aux conséquences de la pandémie de COVID‑19. Je venais à peine d’atteindre mon rythme de croisière lorsque l’ordre de travail à domicile a été donné et que notre organisation a décidé d’interrompre les activités de collecte de fonds pendant tout le printemps 2020. Les personnes vers lesquelles je me tournais pour obtenir du mentorat, mes extraordinaires PDG et directrice, n’avaient pas de réponses. Ces bouleversements ont fait en sorte que je n’ai pas connu une année « normale », même si la normalité risque de ne jamais plus être la même. J’ai surmonté ces défis en saisissant toutes les occasions d’apprendre qui se présentaient. J’ai rencontré le personnel des programmes pour en savoir plus sur ce que nous faisions et la manière dont nous devions évoluer pour survivre aux répercussions de la pandémie. J’ai parlé avec des donateurs pour leur demander comment ils se tiraient d’affaire et ce qu’ils attendaient de nous. J’ai écouté des webinaires sur la collecte de fonds et des sujets comme le marketing numérique et la culture organisationnelle. Bref, j’ai profité du rythme ralenti de mon travail pour acquérir autant de connaissances que possible, sachant que la compréhension globale de notre organisation et de sa relation avec le secteur dans son ensemble ferait de moi une meilleure professionnelle en collecte de fonds le moment venu.

**What are your personal career objectives/professional development goals? 150-250 words // Quels sont vos objectifs professionnels ou vos objectifs en matière de perfectionnement professionnel? 150-250 mots**

As I have previously mentioned, I am a big-picture thinker. My ultimate goal is to affect positive change at a macro level. After watching Dan Pallotta’s TedTalk, “The way we think about charity is dead wrong”, and a lifetime of conversations with my mother about the work that she does and the struggles it can bear, I realized that as much as I am an environmentalist and womxn’s rights activist, the cause I feel most impassioned towards is the non- profit sector itself. I will always be a grassroots volunteer and activist in my personal life, but professionally, I want to gain as much knowledge and understanding about the sector as I can and use it to make it better; more resistant to the threat of transactional fundraising platforms, more competitive against the corporate world, and ultimately, more efficient in the collective work that we do. My goal is to pursue a CFRE as soon as I am able. I am also passionate about research and can imagine myself in a role that involves conducting primary studies and writing reports that will better the sector. While I may not yet have a specific title in mind when I think about my future in fundraising, I know that with continued education and exposure both professionally and personally, the path will reveal itself.

//

Comme je l’ai déjà mentionné, j’ai une vision d’ensemble. Mon but ultime est d’apporter des changements positifs à une échelle macroéconomique. La conférence TED de Dan Pallotta intitulée « The way we think about charity is dead wrong » et les discussions avec ma mère sur le travail qu’elle fait et les difficultés qu’elle rencontre m’ont fait comprendre que même si je suis une écologiste et une militante des droits des femmes, la cause qui me passionne le plus est le secteur sans but lucratif lui-même. Je serai toujours une bénévole et une militante de terrain dans ma vie personnelle, mais professionnellement, je veux acquérir autant de connaissances et de compréhension du secteur que possible et les utiliser pour le rendre meilleur, plus résistant à la menace des plateformes transactionnelles de collecte de fonds, plus compétitif par rapport au monde des entreprises et, au bout du compte, plus efficace. Je souhaite obtenir le titre de CFRE dès que je le pourrai. Je suis également passionnée par la recherche et je me vois dans un rôle qui consiste à mener des études fondamentales et à rédiger des rapports qui amélioreront le secteur. Je n’ai pas encore de titre précis en tête lorsque je pense à mon avenir en collecte de fonds, mais je sais que ma voie se révélera par elle-même grâce à la formation continue et à une exposition tant professionnelle que personnelle à ce domaine.

**How will this course be useful to achieve those goals? 150-250 words / /En quoi ce cours ou cet événement vous sera-t-il utile pour atteindre ces objectifs? 150-250 mots**

In addition to counting as CFRE education points, this certificate will give me the practical knowledge that I need to excel in my current role, and provide me with greater context for the next move in my career. This is also an opportunity for me to gather information and expertise, and share it with my colleagues at JA. I hold a Bachelor of Science in Psychology with a minor in Religious Studies, which lends itself nicely to the interpersonal work that I do; however, I am feeling a bit deficient in education of fundraising as a science. There are six courses in this certificate, four of which are mandatory and cover the basis of fundraising, donor relations, operations and marketing. Two courses are electives, and I will be taking “Data Analytics for Fundraising” and “Entrepreneurial Fundraising” – both of which provide a holistic look at the sector and practical tools for success. Finally, each instructor is a practicing fundraiser. I am looking forward to connecting and learning from each of them as well as my colleagues in each course. I think the relationship building opportunities will be just as important and impactful as the curriculum itself. In conclusion, I recognize (and smile at) the irony of applying for support for my personal pursuits, effectively fundraising for my own education. Thank you for the opportunity and consideration, I look forward to hearing from you.

//

Outre me procurer des points pour le titre de CFRE, ce certificat me permettra d’acquérir les connaissances pratiques dont j’ai besoin pour exceller dans mon rôle actuel et me fournira un meilleur contexte pour la suite de ma carrière. C’est aussi une occasion de recueillir de l’information et d’acquérir compétences dont je pourrai faire part à mes collègues de JA Québec. Je détiens un baccalauréat en psychologie avec mineure en études religieuses, ce qui se prête bien au travail interpersonnel que je fais, mais je manque de formation en collecte de fonds en tant que science. Ce certificat compte six cours, dont quatre sont obligatoires et portent sur les bases de la collecte de fonds, des relations avec les donateurs, de la gestion et du marketing. Deux cours sont au choix et je suivrai les cours « Analyse de données en collecte de fonds » et « Collecte de fonds entrepreneuriale » qui donnent une vision holistique du secteur et des outils pratiques pour réussir. Les formateurs sont des professionnels en collecte de fonds actifs. J’ai hâte de les rencontrer et d’apprendre d’eux et de mes collègues dans chacun des cours. Les possibilités de tisser des liens seront, selon moi, aussi importantes et marquantes que les cours eux-mêmes. En terminant, je reconnais l’ironie de demander du soutien pour mes activités professionnelles, ce qui est en soi une forme de collecte de fonds pour financer ma formation. Merci de m’offrir cette possibilité et de l’attention que vous accorderez à ma demande.